

		✓	✗
<b>Respaldo</b>	<b>XREDES LTDA, fundada en 1997</b> , somos una compañía local, desarrolladora del software, lo cual nos permite responder agilmente ante los cambios tributarios Colombianos y ante los requerimientos de desarrollos específicos.		
	Los principios sobre los cuales basamos nuestra labor, nos permiten garantizar el éxito de su proyecto, no andamos detraz de su bolsillo. Trabajamos con dignidad, responsabilidad, seriedad y compromiso.		
	Alternativas de adquisición: <b>COMPRA, ARRIENDO Y USO EN LA NUBE.</b> Proponga su forma de pago		
<b>Innovación</b>	Ofrecemos los servicios del portal NUBEX® que le permiten: Integrar su <b>TIENDA VIRTUAL</b> con los datos de su compañía (consulta y modificación de sus existencias, generación automática de los pedidos). Consulta en línea de información Gerencial de su negocio. Ofrecer a sus clientes la consulta y/o <b>PAGO VIRTUAL DE LOS CREDITOS.</b> Ofrecer a sus clientes la consulta e <b>IMPRESIÓN VIRTUAL DE SUS FACTURAS.</b> Ofrecer a sus colegas la <b>CONSULTA VIRTUAL DE LA INFORMACION CREDITICIA DE LOS CLIENTES.</b> Ofrecer a sus proveedores <b>CONSULTA DE EXISTENCIAS Y ESTADISTICAS DE LOS PRODUCTOS</b> que él le suministra. (Mercancia en consignación). <b>EMAILING</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Realice campañas para obtener de forma masiva la información de contacto de sus clientes. Esto es realizado automáticamente por NUBEX, su única responsabilidad es motivar al cliente para diligenciar un formato.</li> <li>Realice campañas de Publicidad y Mercadeo.</li> <li>Felicite, de forma automática, a sus clientes el día de su cumpleaños.</li> <li>Envíe a sus clientes, por correo electrónico, en forma automática: el estado de sus créditos.</li> <li>Envíe a sus clientes, por correo electrónico, en forma automática: la notificación de cobro, como requisito para informarlo a la central de riesgos.</li> <li>Realice campañas de mercadeo y ventas.</li> </ul> <b>CRM</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Controle las citas de sus vendedores, validando su asistencia por ubicación satelital. Programe y controle eventos, validando la asistencia.</li> </ul>		
	Nuestra póliza de asistencia le ofrece: Un único y económico pago al año, equivalente al 20% de su inversión. El cubrimiento de todos los eventos de soporte, sin límites, Nuevas versiones del aplicativo, mínimo 1 al año. La implementación de los cambios de leyes tributarias. Nuevos reportes, solicitados por usted mismo.		
<b>Infraestructura</b>	Motor de base de datos SQL (SQLEXPRESS ó SQL Server)		
	Novedoso sistema de contingencia que le permite realizar las operaciones de su punto de venta aún sin tener conexión a Internet		
	Copia soporte de sus datos diariamente en forma automática		
	Todas las operaciones en la base de datos son transaccionales, lo cual nos asegura la integridad de la información		
	Diseño basado en Procedimiento Almacenados guardados y ejecutados en el Servidor de la base de datos, lo cual nos garantiza un uso eficiente de los enlaces de comunicación entre la estación de trabajo y el servidor		
	Hace parte de la aplicación: <b>"Servicio Background"</b> servicio de Windows cuyo objetivo es realizar tareas diarias que demandan tiempos de máquina, en horas de bajo uso del computador. Labores ejecutadas por este servicio: Acumulación de datos históricos, Cálculo de vencimientos de cartera, Integridad de la información y Copias soporte de los datos		
<b>Cartera</b>	Creditos por cuotas, 100% configurables, Clubes y Cuenta corriente.		
	Permite el ingreso de saldos existentes de cartera.		
	Bloqueo automático del crédito a los clientes morosos		
	Autorización temporal de crédito a un cliente moroso		
	Manejo opcional de Codeudor para la aprobación del crédito. Con verificación biométrica		
	Manejo opcional de la aprobación individual de cada crédito		
	Identificación biométrica del cliente		
	Captura y almacenamiento de la foto del cliente		
	Captura y almacenamiento de documentos relacionados con el cliente (pagaré, cédula, etc.)		
	Permite definir el (los) números de (los) día de vencimiento de las cuotas, para los créditos con periodicidad semanal, quincenal y mensual		
	Generacion de reportes a Centrales de riesgo, FENALCO nueva disposición HABEAS DATA		
	Generacion de reportes a cobro jurídico		
	Permite redondear las cuotas a Centenas ó Miles		
	Cálculo de intereses de mora, por el vencimiento del crédito.		
	Cálculo de intereses de mora, por mora en las cuotas.		
	Cálculo de financiación		
Descuentos por pronto pago			
Cupo de crédito rotativo e individual por cliente			
Seguimiento a la cartera, grabe en la información del cliente, las respuestas ó compromisos que este pacta telefonicamente			



		✓	✗
<b>Cartera</b>	Consignaciones		
	Generación automática de ganadores de créditos (Club)		
	Asignación del numero de Club manual ó automática		
<b>Ventas</b>	Plan Separe, control de abonos, multas y período de vencimiento. Importación a la factura		
	Cambios ágiles de productos por colores y/o tallas diferentes		
	Verificación biométrica del cliente en las operaciones de: Ventas a crédito, reclamación de puntos por compra y facturación/cancelación de un plan separe		
	En la factura de venta, captura del peso del producto directamentes desde la balanza		
	Impresión de un recibo tipo regalo, para cambios cuando el producto comprado es para un obsequio.		
	Impresión del logotipo de la compañía en la factura tipo Tira		
	Listas de precios por Sucursal, Cliente ó General		
	Listas de precios generadas con redondeo de precios a cualquier número de cifras indicando un limite inferior		
	Permite con un combinación de teclas cambiarse entre diferentes Listas de precios desde la factura de Venta		
	Generación de listas de precios nuevas con incrementos ó decrementos en porcentaje ó valor, basados en listas de precios existentes ó en el costo de la última compra.		
	Generación de listas de precios nuevas aumentando ó disminuyendo los precios de una área (clasificación) especifica ó de todas las referencias		
	Generación automática de precios a partir de la grabación de los siguientes documentos: Facturas de compra, Entradas de almacén y Remisiones en compra		
	Suspensión de la factura de venta		
	Permite retomar las facturas suspendidas de las diferentes cajas de una misma sucursal (Facilita el esquema varias persona facturando y una sola recibe el dinero)		
	Manejo de domicilios, múltiples teléfonos, múltiples direcciones. Me permite visualizar y elegir domicilios anteriores		
	Manejo de domicilios, tipo Floristeria, con detalles específicos de entrega		
	Impresión de Comandas en la toma del Pedido (Tipo Cafeterá, Restaurante)		
	Control de hasta 5 procesos por Comanda u ordén de producción, dos de los procesos asociados con la entrega y la factura de venta		
	Tarjetas regalo, control completo: Emisión, Venta y Redención		
	Redención parcial de las Tarjetas Regalo		
	Vendedor por item		
	Comisiones vendedores a la venta y al recaudo: parcial ó total.		
	Pedidos en venta		
	Pedidos en venta Tipo regalo, especial para Floristerias. Destinatario del Pedido diferente a quien lo realiza.		
	Facturación cíclica, grabe e imprima las facturas que mensualmente le debe repetir a sus clientes, sin necesidad de crearlas cada período.		
	Devoluciones en ventas		
	Notas crédito		
	Hasta 5 campos personalizados por cliente		
	Campos personalizados de tres tipos diferentes (Texto, check box ó lista con hasta 5 opciones)		
	Búsqueda clientes por cédula, nombre ó teléfono		
Semaforo - clasificación visual del cliente según sus compras y el manejo de su crédito			
Tendencia de Compra de los Clientes - se calcula basados en cantidades, valores ó una combinación de ambos			
Tendencia de Compra de los Clientes - mostrada automáticamente por el aplicativo cada que se accesan los datos del cliente, sin necesidad de procesar información			
Consecutivos y resolución de facturación por sucursal			
Control automático de los consecutivos de facturación faltantes para solicitar una nueva resolución ó para timbrar nuevas facturas			
<b>Fidelización</b>	Puntos por compras - cantidad de puntos configurable dependiendo de la clasificación del cliente (clasificación según el semaforo)		
	Puntos configurables según forma de pago		
	Manejo de puntos por referidos		
	Canje de puntos por premios administrados por el usuario		
	Período de vencimiento para los puntos		



	✓	✗	
<b>Fidelización</b>	Bonos promocionales aplicados por Sucursal		
	Períodos de vigencia y de Redención para el bono Promocional, aseguran el retorno del cliente para hacer efectivo su Bono		
	Período de vigencia puede ser establecido para un rango de horas - Cuando el período es solo un día		
	Múltiples Bonos simultaneos		
	El valor del bono se puede establecer: un valor fijo, un porcentaje de su compra ó el valor del IVA de su compra.		
	El bono se puede condicionar para compras de: uno ó varios productos específicos, una ó varias áreas ó selecciones específicas ó para todos los productos		
	El bono se puede condicionar para los siguientes clientes: están en el mes de su cumpleaños y superan un tope de compras, para todos los que superan un tope de compras, para los que tengan acumulados un mínimo específico de puntos ó para todos		
	El bono es redimido como una forma de pago al elaborar una factura		
<b>Descuentos Especiales</b>	Configurables para entregar al cliente: Un Descuento, Una boleta para una Rifa o Un Obsequio.		
	Aplicados automáticamente a la factura de venta.		
	El descuento puede ser configurado en porcentaje o en un valor específico.		
	Configurados por montos en precios o cantidades.		
	Configurados para montos: En el total de la factura, o En una o varias áreas específicas, o En una o varias relaciones de Fabricante / Marca específicas, o En uno o varios productos específicos.		
	Condicionados para Clientes: Cargados desde un archivo plano, o Con un mínimo x de puntos acumulados a la fecha, o Nacidos en un período específico, o para unos clientes específicos seleccionados de la base de datos del cliente.		
<b>Inventarios</b>	Clasificación de las referencias en una Estructura comercial de 7 niveles		
	Manejo de referencias agrupadas en Divisiones y Subdivisiones (TALLAS Y COLORES, DIAMETROS Y CALIBRES, etc)		
	Hasta 5 campos personalizados por referencia		
	Campos personalizados de tres tipos diferentes (Texto, check box ó lista con hasta 5 opciones)		
	Manejo de puntos mínimos, sugeridos automáticamente por el sistema según promedios de venta		
	Captura y almacenamiento de la foto del producto, directamente desde el aplicativo		
	Captura y almacenamiento de documentos relacionados con el producto (ficha técnica, etc.)		
	Logística completa del Inventario físico (Planillas, captura y actualización)		
	Transferencia de mercancía entre sucursales.		
	Manejo BODEGA DETERIOROS, como almacenamiento provisional de la mercancía devuelta por el cliente con problemas de calidad, y que será devuelta al Proveedor.		
	Transferencia temporal de mercancías: de mucha utilidad cuando la mercancía es trasladada entre bodegas y/o puntos de venta, para ser probada por el cliente, si el cliente no la compra se devuelve de inmediato a la sucursal origen.		
	Grabación de transacciones en períodos antiguos, con recalcu automático de historicos, estadísticos, costos promedio y existencias		
	Proceso de reconstrucción de costos, necesario cuando los negocios venden productos mal costeados. Muy común que la empresa despache a sus puntos de venta y venda productos que ingresaron a la empresa remisionados. Codificación automática de los productos		
	Manejo de código de barras en formato internacional bajo el estándar EAN13 o a nivel interno		
	Impresión de las etiquetas de códigos de barras directamente desde el aplicativo. La impresión puede realizarse para todas las operaciones comunes realizadas por la Bodega. (Ordenes de Compra, Compras, Transferencias de Mercancía, etc)		
	Importación del Inventario físico tomado desde terminales portátiles.		
	Identificación del producto por: código interno (generado automatico), código de barras, PLU y referencia del proveedor.		
	Remisión de mercancía a clientes - descarga la mercancía del inventario y se importa directamente desde el programa de facturación		
Configurable el uso ó no uso de 2 decimales			
Manejo de combos, asignando componentes y sin necesidad de conformación y desgloses			
Manejo de códigos alternos, permite utilizar múltiples códigos para el mismo producto			



		✓	✗
<b>Compras</b>	Ordenes de compra		
	Remisiones en compra		
	Compras		
	Gastos		
	Caja Menor		
	Cuentas x pagar		
	Egresos pagos a proveedores		
	Devoluciones en compras		
	Notas debito		
<b>General</b>	Múltiples compañías		
	Múltiples sucursales		
	Múltiples bodegas		
	Manejo de CENTROS DE COSTOS, por Producto o por documento. Le permite clasificar y agrupar todas las operaciones de Ventas, Compras y Gastos.		
	Manejo de susursales tipo Exhibición, los movimientos de inventario producto de las diferentes transacciones, son reflejados en una sucursal o bodega asociada a esta.		
	Interfaz gráfica, intuitiva y fácil de manejar		
	Pantalla única de consultas generales, se ejecuta desde cualquier parte de la aplicación con solo presionar una tecla. (Permite consultar: Existencias y Clientes)		
	Captura ágil sin el uso del mouse en los formularios de uso intensivo		
	Copia soporte de los datos automática		
	Procesos de integridad de la información que me garantizan la veracidad de los datos (programado por el usuario)		
	Novedoso sistema de contingencia, FPOSSYNC. El sistema almacena las operaciones de Venta y Pedidos en el disco local del Punto de Venta. Cuando la red está disponible, el sistema en forma automatica, traslada y consolida la información en el servidor y actualiza los Maestros en el Punto de Venta		
Sistema de depuración automática de referencias creadas, pero que en un lapso establecido de tiempo no han tenido ningún movimiento			

